

Thomas LAPOINTE

+33(0) 7 86 26 64 59

thomas.lapointe@bsb-education.com

Permis B

Basé à Reims, France



Formations

School of Wine and Spirits Business BSB – Dijon, France **Septembre 2018 – Mai 2019**

Mastère Spécialisé Commerce International des Vins & Spiritueux

- Modules suivis : Viticulture, Œnologie, Marketing Stratégique, Connaissances des vignobles

EDHEC Business School – Lille, France

Septembre 2013 – Juin 2017

Bachelor in Business Administration spécialité Achats Supply Chain

- Modules suivis : Commerce International, Achats Supply Chain, Marketing, Droit, Communication

LOMONOSOV University– Moscou, Russie

Août 2015 – Janvier 2016

- Modules suivis : Marketing Stratégique, Commerce International

Expériences Professionnelles

STONYRIDGE VINEYARD, Nouvelle-Zélande // Tasting Lounge

2017- 2018 – 6 mois

- Conduite de visites quotidiennes de la propriété et de ses installations, suivies de dégustations auprès d'une clientèle variée
- Présentation d'un niveau élevé de services, conseils, et ventes des vins du domaine
- Préparation hebdomadaire des commandes pour l'expédition
- Présentation et développement du Wine Club

FCDH – Courtiers en Vins, Champagne // Responsable Secteur

2017 & 2018 – 2 x 3 semaines

- Chargé d'assurer un suivi vendanges auprès d'une centaine de centres de pressurages de l'appellation Champagne (pesées, qualité/quantité des raisins)
- Mise en place quotidienne des enlèvements des moûts de raisin par les négociants
- Livraisons de produits œnologiques et documents administratifs (DAE)
- Remontée d'informations auprès des courtiers (contrats, tendances générales)

MILLESIMA – Négociant en vins, Bordeaux // Assistant Achats

2017 – 6 mois

- Études de marché détaillées et quotidiennes (différents marchés, concurrents)
- Recherche de nouveaux domaines viticoles référencables
- Suivi journalier des stocks, réassort auprès des producteurs français et étrangers
- Dégustations pluri-hebdomadaires des nouveaux millésimes et référencements

Ô MUSE DE BORDEAUX – Wine Trading, Hong Kong // Commercial

2016 – 3 mois

- Achats de Grands Crus sur le marché européen, puis vente sur le marché Hongkongais
- Démarchage quotidien de bars, hôtels et restaurants
- Gestion des stocks, des livraisons et de la relation clients

GEC – VINS DE CHAMPAGNE, France // Assistant Achats

2015 – 2 mois

- Conseils pour vigneron tant commerciaux que marketing
- Conduite d'études puis de rapports d'études de coopératives viti-vinicoles

Autres : Champagne BOLLINGER, France // Assistant Marketing 2014 – 2 mois

Champagne TAITTINGER, France // Employé de cave 2012 – 15 jours

Compétences et Loisirs

Langues : Français Natif

Anglais Courant

Allemand Intermédiaire

Références : TOEIC (880), WSET level 2 (merit)

Informatique : Pack Office

Voyages : Nouvelle-Zélande (6 mois), Russie (6 mois), Hong-Kong (3 mois), Australie, États-Unis

Sports et Loisirs : Rugby, Tennis, Œnologie, 4L Trophy 2016